

**環境経営を推進する企業が増加
CO₂削減とコスト削減を両立する
ソリューションを提案**

「クリーンなエネルギー、再生可能エネルギーの普及はグローバルな課題です。日本でも関心が高まっています。日々、企業マインドが変わっていくのを実感します。以前は「太陽光発電の良さは分かるけれど、導入まではちょっと」という反応も少なくなかったのに、今は「経営に環境的視点は外せない」という企業が増えました。いえ、「環境経営なしでは淘汰される」が現実かもしれません。

今夏JCIが設立され、エコスタイルも参加しています。ヨーロッパなど世界の動きに比べれば日本は後発組かもしれませんが、それでも持続可能な経営の取り組みが着実に始まっています。

科学的根拠に基づいた温室効果ガスの排出削減を促す「企業版2度目標(SBT)」みたいに踏み込んだ取り組みとなる。今はまだ大手企業を中心ですが、いずれ関連企業に波及していくはず。米アップルが再エネ推進を目指す国際的イニシアティブ「RE100」に加盟した際、サプライチェーンにも同じ取り組みを求め、二気目標野まで再エネ利用が広がりました。日本でもこうした動きが出てくると思います。

RE100を知ってもらったらい、SBT設定のお手伝いをしたりしています。

各企業の温室効果ガス排出の削減目標に対し、例えば太陽光発電による電力の自家消費だ、いつまでたっても目標達成できない場合があります。太陽光発電を設置しない場合も、温室効果ガスを削減できるソーラークレジットの活用、また非化石価値電気の供給など、その企業に最適な組み合わせをCO₂削減とコスト削減を両立するソリューションとして具体的に提案しています。

**自家消費型は電気代コスト削減
発電設備の第三者保有スキームで再エネ利用**

太陽光発電を取り組んだきっかけは？
ちょうど10年前、住宅用の太陽光発電を販売するところからスタートしました。太陽光発電が脚光を浴びる時代が来る確信がありました。

再エネの固定価格買取制度(FIT)が始まるにあたって、産業用太陽光発電へ大きく舵を切りました。屋根活用および遊休土地活用で多くのお客様に選んでいただき実績を積み上げる事が出来ました。

「品質」および「サービス」価格を徹底して追求してきました。業界最長レベルの20年無料定期点検や20年施工補償は、施工したら終わりではなく、お客様の発電に対して責任を持つというサービスです。

でもこうした動きが出てくると思います。
RE100のアドバイザの1社として環境省に登録されました。

再エネの固定価格買取制度(FIT)で買い取り価格が下がるなど、太陽光発電は転機を迎えました。
太陽光発電の需要は自家消費型の普及によってさらに高まってくると思います。太陽光発電設備の価格が急速に低減した結果、自家消費型なら送料など安い電気を使えるからです。太陽光の電気を利用することは企業の競争力を高めます。国も自家消費型の普及を進めており、税制上の優遇制度もスタートしています。太陽光の発電設備は当社の試算では通常7年ほどで初期投資を回収できますが、税制優遇制度を使えばこの期間が短縮できます。再エネの電気を利用したい、しかしアセットを膨らませたくないという企業に対しては、発電設備を第三者が保有することによりオフバランスで提供する「PPA」という方法もあります。これなら初期投資ゼロでも自家消費型太陽光発電を始められます。



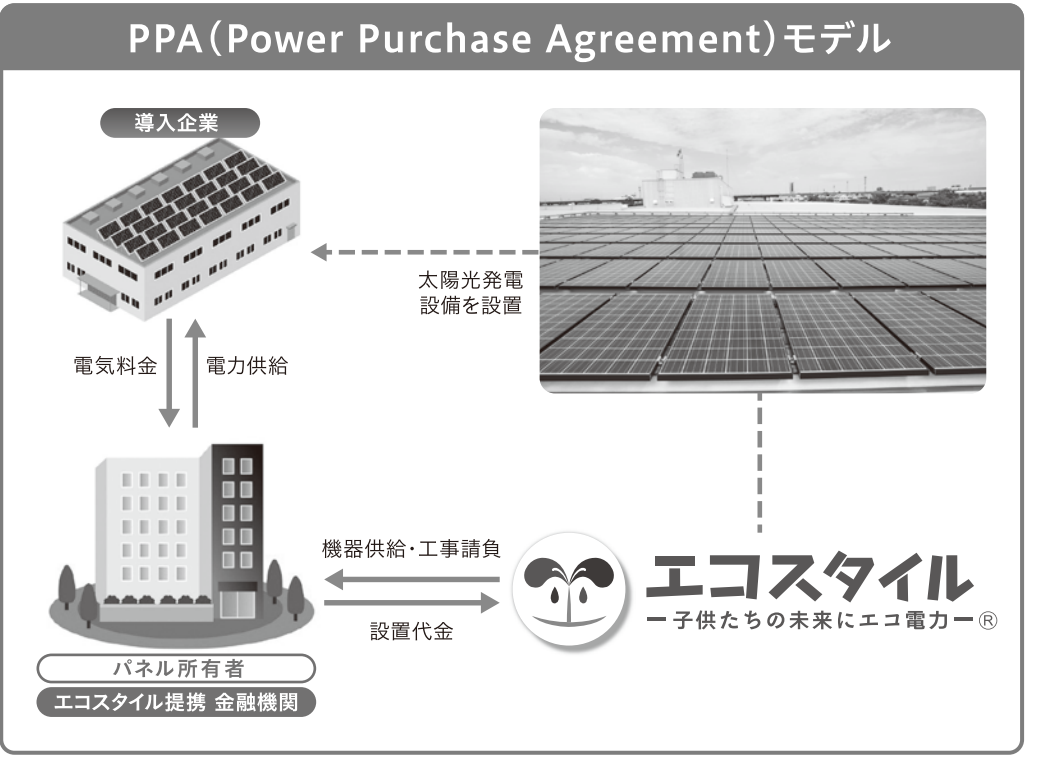
株式会社エコスタイル 木下公貴 代表取締役社長

脱炭素化、ダイベストメントの動きが加速

**事業転換を迫られる企業に
CO₂削減とコスト削減を提供**

世界的な異常気象が相次ぐなか、温暖化防止の国際枠組み「パリ協定」を受けて脱炭素化、ダイベストメントが世界的な潮流になり、日本でも気候変動イニシアティブ(JCI)設立などの動きが広がっている。サステナブル(持続可能)が時代のキーワードとなる中、太陽光発電事業を販売から施工まで一貫して手がけ、再生可能エネルギーの普及に努めるエコスタイル。木下公貴社長は「次世代のために環境を守るのは使命」と語る。

ダイベストメントとは…近年、投資や金融の世界において、環境に悪影響を与える可能性のある企業などの株式売却や融資の引き上げ・停止を意味する。



子どもたちに残したい
私たちが生活してきた同じ地球環境

経営理念に「子どもたちの未来にエコ電力」を掲げています。
私たちは次世代のために環境を守る義務と責任がある。だから再エネをもっと普及させたい、いけない、そんな思いを持って、社員みんなと取り組んでいます。
先日の豪雨や台風など、これまでに経験したことがないような自然災害も起こっています。私たちが便利な生活を求めた化石燃料をたくさん使ってきたことが一因だとしたら、負の遺産を次世代に持ち越すことは避けなければなりません。

若し世代を見ていると、経済的に豊かになることより、社会貢献を優先させる方も多し。環境に対する意識も随分と変わってきていると感じます。頼もしいことです。

自治体と組んで、未来を担う中学生に地球環境を考えてもらう授業を開催しています。また幼稚園や保育園の屋根に太陽光発電設備を寄贈し、再エネや環境問題に触れるきっかけ作りをしています。

先日そのセミナーに参加しましたが、お礼に園児みんなから「手のひらを太陽に」の歌をプレゼントしていただきました。子どもたちには「この幼稚園は地球に優しい電気を使っていますよ」と伝えました。また、「地球がこれ以上暑くならないように、世界中の大人たちが大人になっても安心して暮らせるように頑張っていますよ」と伝えました。

企業様向け
**脱炭素経営
促進セミナー**

自家消費型太陽光発電の導入を通じて脱炭素経営を加速させたいとお考えの企業様向けにセミナーを開催しております。

参加費：無料

東京会場 10月5日(金) 17時～
名古屋会場 11月28日(水) 10時～
大阪会場 11月16日(金) 16時～
広島会場 10月26日(金) 17時～
上記以外の開催日程もあります。

お申込み・詳細は下記HPをご確認ください
太陽でんきセミナー 検索
<https://selfconsuming-solar.com/seminar-application/>



株式会社エコスタイルは
第18回日経エデュケーションチャレンジに協賛しています。

広告

エコの輪 をひろげよう!

地球環境を守るため まだまだ **必要** **太陽光発電**

環境に貢献できる資産運用
土地付き太陽光投資

国の制度に基づいた
20年間の安定収入 売電単価18円/kWhでも遅くない!
年間想定利回り※1 **11%以上多数** ※2

設置用地の情報もセットでご案内 全額融資プランあり! ※3

優良物件をご紹介する **物件説明会** 全国の支店で開催中!
(遠方の方はインターネットでの個別説明会にも対応しています)

開催日程・お申込みは【エコの輪】HPまで

太陽光発電の
設置用地を大募集

100坪(約330㎡)以上の放置している土地
売ってください 貸してください

100坪(約330㎡)以上の日当たりの良い、このような土地を探しています。

原野 雑種地 転用可能な農地 駐車場 資材置き場 工場跡地

使い道がなく放置している土地をお持ちの地主さまのご紹介も募集しております。紹介料 **20万円**～

まずはお気軽にお問合せください(各エリアの支店にお電話が繋がります)
0120-633-715

※ご紹介料については土地の広さや坪単価によって異なり、予告なく終了する場合がございます。また、ご紹介頂きました土地に弊社が太陽光発電を設置完了後、お支払いとなります。受付時間/9:30~18:30(土・日・祝日 休業)

※1 年間想定利回り=年間予想売電収入÷販売価格×100となります。年間予想売電収入は年間発電量に基づきシミュレーションであって年間想定利回りも含め将来的に保証されるものではありません。なお販売価格には整地代や電力負担金、土地売買契約に係る諸経費は含んでおりません。※2 固定価格買取制度に基づきます。また、改正FIT法施行に伴い、運転開始期限を超過した場合は、超過期間分だけ買取期間が短縮されます。※3 融資を受けた場合で、融資には審査があります。(提携金融機関:アプラス等)全額融資プランは初期費用0円で土地を20年間賃借するプランとなります。詳細はお問い合わせください。※説明会は予約制となっており、各回定員になり次第予約を締め切らせていただきます。

エコの輪 <http://www.taiyo-co.jp/> **株式会社エコスタイル**

東京本社:〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目4番1号 大阪本社:〒541-0045 大阪府中央区道修町1丁目4番6号

【FAX専用番号】中部支店:0120-339-715
北海道支店:0120-226-715 関西支店:0120-400-076
東北支店:0120-545-715 中国支店:0120-795-715
東京支店:0120-447-026 九州支店:0120-767-715
※こちらの番号はFAX専用であり、お電話には繋がりません。